OFFRE de FORMATION

2026
2027

BIO
en normandie

SOMMAIRE

Stratégie d'entreprise 3

Transformation 12

Elevage 17

Maraîchage 20

Financement 27



STRATÉGIE D'ENTREPRISE

Calculer mon Prix de Revient 4

Calculer mon Prix de Revient 6

Stratégie commerciale en circuit court 8

Boostez la visibilité de votre ferme 10



FORMATION

BIO en normandie

STRATÉGIE D'ENTREPRISE

Calculer mon Prix de Revient

AVOIR UN REGARD CRITIQUE ET GLOBAL SUR MES PRIX DE REVIENT POUR MIEUX VIVRE DE MA PRODUCTION ET PÉRENNISER MA FERME



Dates

19 JANVIER 2027 ET 16 FÉVRIER 2027

Durée

2.5 JOURS

Lieux

BASSE NORMANDIE

Public

AGRICULTEURS.TRICES TOUTES PRODUCTIONS ET TOUS CIRCUITS DE VENTE

Intervenants

CAROLINE PARIS - CHARGÉE DE MISSIONS CIRCUITS COURTS



Responsable de formation

Caroline PARIS - Chargée de missions circuits courts

06 99 78 46 57

cparis@bio-normandie.org



Présentiel

Mise à disposition d'un outil pour être autonome, Un accompagnement individualisé est prévu entre les deux jours. Exercices pratiques, échanges entre stagiaires

Modalités d'évaluation :

Questionnaire

Méthode active et participative

Mise en situation réelle

Support de cours fourni

Objectifs

- Comprendre les enjeux économiques de mon exploitation.
- Acquérir les connaissances de base à la mise en place d'un prix de revient de sa production et être capable d'utiliser l'outil de calcul.
- Mener une réflexion sur mes prix de vente.
- Identifier les bons leviers pour influer sur mon prix de revient et de vente

Prérequis

- Avoir envie de connaître le prix de revient d'au moins une de ses productions.
- Il n'est pas nécessaire d'être doué en comptabilité.



- **100% des participants estiment avoir atteint leurs objectifs en participant à la formation**
- **100 % des participants sont globalement satisfaits**
- **100 % des participants ont estimé "très bonnes" les qualités pédagogiques du formateur**

Témoignage

Quentin LONDE, Légumier bio à LE HOM (14) exemple "Formation intéressante. Elle m'a permis de déterminer le prix auquel je devrais vendre mes légumes, et de voir quelle production est rentable ou non; de préparer mes rendez-vous avec mes clients et de négocier mes prix face au marché. J'ai beaucoup aimé la réflexion de notre positionnement sur nos besoins en revenu.

Programme

Module 1 - Journée 1 : Aborder le concept de prix de revient, prendre en main l'outil

- Présentation, historique de l'outil, différence prix de revient, coût de production
- Différence entre comptabilité et gestion
- Les éléments du prix de revient
- La rémunération du travail, prendre en compte la notion de rémunération du chef d'exploitation et de ses associés, des aides familiaux...
- Présentation de l'outil
- Les différentes composantes du calcul du prix de revient dans l'outil
- Exercices pratiques en sous-groupe + correction

Rendez-vous individuel - aboutir à un premier prix de revient sur mon exploitation

Module 2 - Journée 2 : Perfectionner ma compréhension de l'outil & savoir mettre en place une stratégie pour rapprocher prix de revient et prix de vente

- Questions-réponses sur les difficultés rencontrées
- Comprendre ce qui pèse le plus dans mon prix de revient
- Repérer les bons leviers pour influencer mon prix de revient
- Éléments pour mener ma négociation commerciale
- Jeux de rôles, scène de vente, argumenter son prix
- Conclusion et plan d'action



FORMATION

BIO en normandie

STRATÉGIE D'ENTREPRISE

Calculer mon Prix de Revient

AVOIR UN REGARD CRITIQUE ET GLOBAL SUR MES PRIX DE REVIENT POUR MIEUX VIVRE DE MA PRODUCTION ET PÉRENNISER MA FERME

Dates
26 JANVIER ET 9 MARS 2027

Durée
2.5 JOURS

Lieux
HAUTE NORMANDIE

Public
AGRICULTEURS

Intervenants
FLORINE LEVEN - CONSEILLÈRE CIRCUITS COURTS





Responsable de formation

Florine LEVEN - Conseillère circuits courts

06 95 75 69 47

fleven@bio-normandie.org



Présentiel

Mise à disposition d'un outil pour être autonome, Un accompagnement individualisé est prévu entre les deux jours. Exercices pratiques, échanges entre stagiaires

Modalités d'évaluation :

Questionnaire

Méthode active et participative

Mise en situation réelle

Support de cours fourni

Objectifs

- Comprendre les enjeux économiques de mon exploitation.
- Acquérir les connaissances de base à la mise en place d'un prix de revient de sa production et être capable d'utiliser l'outil de calcul.
- Mener une réflexion sur mes prix de vente.
- Identifier les bons leviers pour influer sur mon prix de revient et de vente

Prérequis

- Avoir envie de connaître le prix de revient d'au moins une de ses productions.
- Il n'est pas nécessaire d'être doué en comptabilité.



- **100% des participants estiment avoir atteint leurs objectifs en participant à la formation**
- **100 % des participants sont globalement satisfaits**
- **100 % des participants ont estimé "très bonnes" les qualités pédagogiques du formateur**

Témoignage

Quentin LONDE, Légumier bio à LE HOM (14) exemple "Formation intéressante. Elle m'a permis de déterminer le prix auquel je devrais vendre mes légumes, et de voir quelle production est rentable ou non; de préparer mes rendez-vous avec mes clients et de négocier mes prix face au marché. J'ai beaucoup aimé la réflexion de notre positionnement sur nos besoins en revenu.

Programme

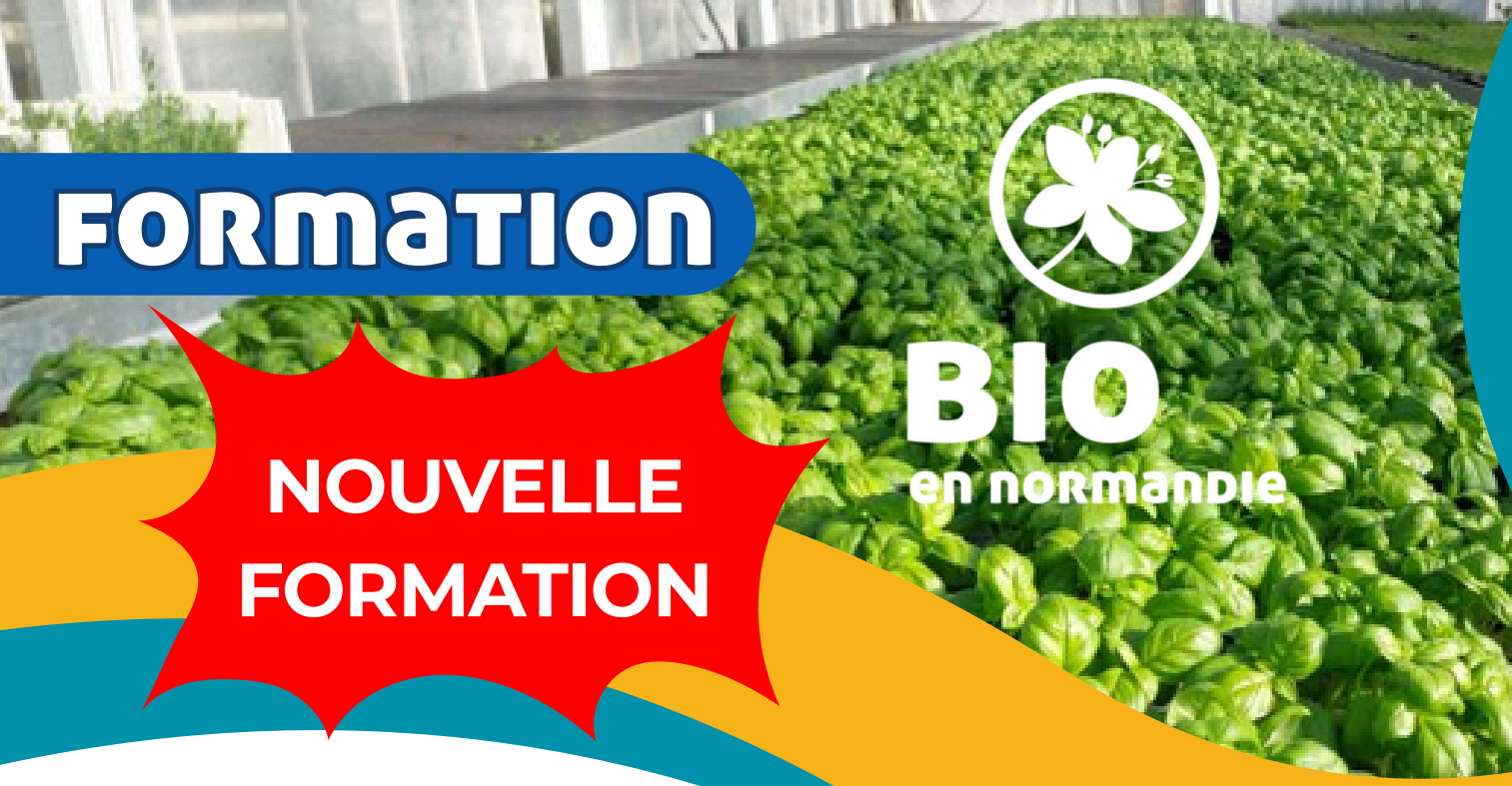
Module 1 - Journée 1 : Aborder le concept de prix de revient, prendre en main l'outil

- Présentation, historique de l'outil, différence prix de revient, coût de production
- Différence entre comptabilité et gestion
- Les éléments du prix de revient
- La rémunération du travail, prendre en compte la notion de rémunération du chef d'exploitation et de ses associés, des aides familiaux...
- Présentation de l'outil
- Les différentes composantes du calcul du prix de revient dans l'outil
- Exercices pratiques en sous-groupe + correction

Rendez-vous individuel - aboutir à un premier prix de revient sur mon exploitation

Module 2 - Journée 2 : Perfectionner ma compréhension de l'outil & savoir mettre en place une stratégie pour rapprocher prix de revient et prix de vente

- Questions-réponses sur les difficultés rencontrées
- Comprendre ce qui pèse le plus dans mon prix de revient
- Repérer les bons leviers pour influencer mon prix de revient
- Éléments pour mener ma négociation commerciale
- Jeux de rôles, scène de vente, argumenter son prix
- Conclusion et plan d'action



FORMATION

NOUVELLE FORMATION

STRATÉGIE D'ENTREPRISE

Stratégie commerciale en CIRCUIT COURT

BÂTISSEZ UNE DÉMARCHE COMMERCIALE ADAPTÉE À VOS PRODUITS



Dates

2 FÉVRIER 2027 ET 23 MARS 2027

Durée

2.5 JOURS

Lieux

LIEU À DÉTERMINER EN FONCTION DES INSCRITS

Public

AGRICULTEUR·TRICE·S – PORTEURS DE PROJET ET AGRICULTEURS DÉJÀ EN ACTIVITÉ

Intervenants

FLORINE LEVEN - CONSEILLÈRE CIRCUITS COURTS



Responsable de formation

Florine LEVEN - Conseillère circuits courts

06 95 75 69 47

fleven@bio-normandie.org



Présentiel

Mise à disposition d'outils pour être autonome
Accompagnement individuel entre les 2 jours de formation
cas concrets, exercices pratiques, échanges entre stagiaires

Modalités d'évaluation :

Questionnaire

Méthode active et participative

Mise en situation réelle

Support de cours fourni

Objectifs

- Comprendre les enjeux et l'importance de définir sa stratégie commerciale
- Prendre du recul sur ces circuits de distribution existants ou en projet
- Etre autonome pour réaliser son étude de marché
- Etre autonome pour mettre en place sa stratégie commerciale
- Définir sa gamme de produit
- Comprendre les mécanismes de la vente et les leviers à activer pour optimiser ses ventes
- Travailler sa communication pour se différencier



Prérequis

- Aucun prérequis spécifique.

Programme

Module 1

- Qu'est-ce qu'une stratégie commerciale ? une étude de marché ?
- Le contexte de la commercialisation des produits bio en Normandie
- La consommation des produits bio
- Réfléchir sa stratégie commerciale : Moi, ma ferme, ma stratégie
- Présentation de l'outil pour appréhender sa stratégie commerciale : une méthodologie pas à pas
- Exercice pratique

Module 2

- Retour de la méthodologie proposée
- Analyse de l'efficacité commerciale de ces débouchés : Présentation de l'outil et Exercice pratique
- Travail de son image et adaptation du service aux attentes des consommateurs et consommatrices
- Comment fidéliser sa clientèle ou se faire connaitre
- Comment mettre en adéquation mon image et mon positionnement,
- Quelle communication pour rendre visible mon activité

Accompagnement individuel (1/2 heure / ferme)

FORMATION

NOUVELLE FORMATION

STRATÉGIE D'ENTREPRISE

Boostez la visibilité de votre ferme

CANVA, RÉSEAUX SOCIAUX (FACEBOOK, INSTAGRAM) ET GOOGLE BUSINESS PROFILE



Dates

AUTOMNE 2027 (OUVERTURE DE LA SESSION SOUS RÉSERVE D'UN NOMBRE MINIMUM DE PARTICIPANTS)

Durée

1 JOUR

Lieux

LIEU À DÉTERMINER EN FONCTION DES INSCRITS (NORMANDIE)

Public

AGRICULTEURS, PRODUCTEURS EN VENTE DIRECTE, FERMES PÉDAGOGIQUES

Intervenants

JOUBERT - CHARGÉ DE MISSION OUTILS DIGITAUX ET DÉVELOPPEMENT



Responsable de formation

JOUBERT Konan Chargé de mission Outils digitaux et Développement

06 08 95 94 73 | kjoubert@bio-normandie.org



Présentiel

-Alternance entre apports et mise en pratique
-Des méthodes pédagogiques variées et active
-Des mises en situation proches de la réalité

Modalités d'évaluation :

Quiz
Création d'un visuel

Méthode active et participative

Mise en situation réelle

Support de cours fourni

155€*

***Prix non adhérent 200€**

Objectifs

- Définir une stratégie de communication locale simple et adaptée à leurs contraintes de temps.
- Créer et optimiser une fiche Google Business Profile pour être référencé sur Google Maps et capter la clientèle locale.
- Prendre en main Canva pour concevoir facilement des visuels professionnels (affiches, flyers, posts pour réseaux sociaux).
- Configurer et animer leurs pages Facebook et Instagram pour valoriser leurs produits et leur savoir-faire.
- Planifier leurs publications avec Meta Business Suite pour gagner du temps au quotidien.

Programme

Accueil & Cadrage

Les principes clés de la communication à la ferme : parler à ses clients locaux sans y passer trop de temps.

Être visible localement avec Google Business Profile Pourquoi la fiche Google est prioritaire pour la vente directe et l'accueil à la ferme.

Créer, revendiquer et paramétrer sa fiche pas à pas (adresse, horaires, produits, photos).
Gérer les avis clients et mettre à jour ses actualités.
Pratique : Création ou optimisation en direct de la fiche Google de chaque participant.

Découverte et pratique de Canva
Prise en main de l'interface gratuite de Canva.
Choisir et personnaliser un modèle d'affiche, flyer ou visuel web.

Animer ses pages Facebook & Instagram

Comprendre les spécificités et la complémentarité de Facebook et Instagram pour la vente directe.

Optimiser son profil professionnel (photo de couverture, biographie, coordonnées).

Quels contenus publier ? Idées de posts simples : coulisses de l'exploitation, produits de saison, événements, recettes.

Exploiter les formats courts : photos sur smartphone, Stories et Reels.

Pratique : Création d'une publication complète (texte + visuel créé sur Canva).

Prérequis

- Être à l'aise avec la navigation sur Internet et l'utilisation de base d'un ordinateur ou d'un smartphone.
- Avoir accès à une adresse e-mail valide.

Planification et organisation au quotidien

Présentation et prise en main de Meta Business Suite pour programmer ses posts à l'avance sur Facebook et Instagram.

Construire un planning de publication réaliste (ex. : 1 publication par semaine).

Pratique : Élaboration du calendrier de communication pour le mois à venir.

Bilan & Plan d'action

Évaluation des acquis et partage des réalisations de la journée.

Plan d'action individuel pour poursuivre en autonomie.

TRANSFORMATION

Transformation des légumes 13

Séchage de produits végétaux (fruits et légumes, PPAM, champignons, ...) 15





FORMATION

BIO en normandie

STRATÉGIE D'ENTREPRISE

Transformation des Légumes

ACQUÉREZ LES COMPÉTENCES TECHNIQUES ET RÉGLEMENTAIRES POUR DÉVELOPPER VOTRE ATELIER DE TRANSFORMATION

Dates

12 ET 13 OCTOBRE 2027

Durée

2 JOURS

Lieux

LIEU À DÉTERMINER EN FONCTION DES INSCRITS (NORMANDIE)

Public

AGRICULTEURS.TRICES DE NORMANDIE, PORTEURS DE PROJET, TOUTE PERSONNE INTERESSÉE PAR LA THÉMATIQUE

Intervenants

CFPPA DE FLORAC



Responsable de formation

Caroline PARIS - chargée de missions circuits courts

06 99 78 46 57

cparis@bio-normandie.org



Présentiel

Aternanance de Cours pratiques et théorique en atelier de transformation

Modalités d'évaluation :

Travaux pratiques, quiz, questionnaire de satisafction en fin de session de formation

Méthode active et participative

Mise en situation réelle

Support de cours fourni

Objectifs

- Acquérir un bon niveau de connaissance et de pratique sur le séchage des produits végétaux,
- Pouvoir opter sur des choix de transformation personnalisés,
- Etre capable de chiffrer ses investissements



- **Facilité d'accès à l'offre de formation : 100 % de satisfaction (note de 10/10 attribuée par 5 répondants sur 5)**
- **Qualités pédagogiques du formateur : 100 % de satisfaction (note de 10/10 attribuée par 5 répondants sur 5)**
- **Satisfaction globale de la formation : 100 % de satisfaction (note de 10/10 attribuée par 5 répondants sur 5)**

Prérequis

- Aucun prérequis spécifique.



Programme

- Etude de la règlementation en vigueur
- Définition réglementaire du séchage des plantes
- règles d'étiquetage.
- Etudes des auto-contrôles et traçabilité à mettre en oeuvre,
- Choix du matériel de transformation
- Etude des technologies de transformation et de conservation
- Bonnes pratiques de récolte, transport et pré-traitement,
- Technologie des plantes séchés (Séchoir, hydrométrie, type de plantes, ….)



FORMATION

BIO en NORMANDIE

STRATÉGIE D'ENTREPRISE

Séchage de produits végétaux (fruits et légumes, PPAM, champignons, ...)

ACQUÉREZ LES COMPÉTENCES TECHNIQUES ET RÉGLEMENTAIRES POUR

Dates

14 OCTOBRE 2027

Durée

1 JOUR

Lieux

LIEU À DÉTERMINER EN FONCTION DES INSCRITS (NORMANDIE)

Public

AGRICULTEURS.TRICES DE NORMANDIE, PORTEURS DE PROJET, TOUTE PERSONNE INTERESSÉE PAR LA THÉMATIQUE

Intervenants

CFPPA DE FLORAC





Responsable de formation

Caroline PARIS - chargée de missions circuits courts

06 99 78 46 57

cparis@bio-normandie.org



Présentiel

Aternanance de Cours pratiques et théorique en atelier de transformation

Modalités d'évaluation :

Travaux pratiques, quiz, questionnaire de satisafction en fin de session de formation

Méthode active et participative

Mise en situation réelle

Support de cours fourni

Objectifs

- Acquerir un niveau de connaissance et de pratiques satisfaisant sur la transformation des légumes
- Connaitre la reglementation en vigueur et savoir la mettre en oeuvre
- Savoir faire des choix de transformation personalisés
- Etre capable de chiffrer ses investissements

Prérequis

- Aucun prérequis spécifique.



- **Facilité d'accès à l'offre de formation : 90 % de satisfaction (note moyenne de 9/10)**
- **Facilité d'inscription : 90 % de satisfaction (note moyenne de 9/10)**
- **Qualité des informations transmises avant la formation : 93,3 % de satisfaction (note moyenne de 9,3/10)**

Programme

- Etude des technologies de transformation et de conservation
- Etude des procédés de transformation et de conservation
- Etude de la reglementation en vigueur
- Définition reglementaire des produits
- Etiquetage
- Autocontroles à mettre en oeuvre
- reglementation sur les locaux de transformation
- le choix des légumes
- les pré-traitements
- la cuisson et la conservation sous vide
- les lactofermentations
- la conservation par le vinaigre
- la pasteurisation et stérilisation

ÉLEVAGE

Aménager ses parcelles pour optimiser la gestion de son pâturage 21





FORMATION

NOUVELLE FORMATION

ÉLEVAGE

Aménager ses parcelles pour optimiser la gestion de son pâturage

L'OPTIMISATION DE L'HERBE ET DES PÂTURES EST UN ENJEUX MAJEUR POUR LES SYSTÈMES HERBAGERS



Dates

JEUDI 10 DÉCEMBRE 2026

Durée

1 JOUR (9H - 17H)

Lieux

LES LONGUERAIES
61430 SAINTE HONORINE LA CHARDONNE

Public

ELEVEURS BOVIN

Intervenants

MARTIN TANCRE - ÉLEVEUR BOVIN, ANCIEN PATURSENS



Responsable de formation

Noémie BELKACEMIE Chargée de mission élevage

06 35 71 76 37

nbelkacemi@bio-normandie.org



Présentiel

-Alternance entre apports et mise en pratique
-Des méthodes pédagogiques variées et active
-Des mises en situation proches de la réalité

Modalités d'évaluation :

Quiz

Méthode active et participative

Mise en situation réelle

Support de cours fourni

Objectifs

- Savoir découper ses parcelles de manière à optimiser le pâturage et la circulation des animaux au sein de l'exploitation
- Connaître la méthode du pâturage tournant dynamique
- Partager ses retours d'expérience en matière de gestion de son pâturage
- Connaître le matériel, les différents nœuds...

Programme

09h00 – 09h30 | Accueil & Ouverture (0h30)

Tour de table, présentation des participants et analyse des attentes.
Choix d'une problématique individuelle à améliorer sur sa ferme.

09h30 – 12h00 | Module 1 : Concevoir son réseau parcellaire et maîtriser le pâturage tournant (2h30)

Méthodes d'organisation parcellaires, placement stratégique des chemins et des points d'eau.
Principes et mise en œuvre du pâturage tournant dynamique sur la ferme.
Retour d'expérience concret et présentation du matériel.

12h00 – 13h00 | Module 2 : Échange de pratiques et retours d'expérience (1h00)

Partage d'expériences entre pairs et analyse des cas individuels.
Avis et conseils personnalisés de l'intervenant.

13h00 – 14h00 | Pause Déjeuner (non incluse dans les heures de formation)

Prérequis

- Aucun prérequis spécifique.

14h00 – 16h30 | Module 3 : Atelier pratique sur le terrain (2h30)

Démonstration et manipulation sur le terrain.
Techniques d'installation et de montage du matériel : montage des portes, pose des jambes de force, utilisation des tenseurs et réalisation des nœuds.

16h30 – 17h00 | Bilan & Évaluation de fin de formation (0h30)

Synthèse des acquis et formulation des axes de changement pour chaque exploitation.
Évaluation des connaissances acquises (quiz).

MARAÎCHAGE

Intégrer des couverts végétaux dans mes rotations en maraîchage biologique 21

Connaître et reconnaître les bioagresseurs et les auxiliaires en production maraîchère 23

Produire de l'endive bio sur ma ferme 25

Développer un atelier verger dans ma ferme maraîchère bio 27

FORMATION

BIO en normandie

MARAÎCHAGE

NOUVELLE FORMATION

Intégrer des couverts végétaux dans mes rotations en maraîchage biologique

Dates
02 NOVEMBRE 2026

Durée
1 JOUR

Lieux à l'endroit de votre choix
BOUQUETOT (27) OU ECOUCHÉS LES VALLÉS (61) OU SAINT DENIS LE VETU (50)

Public
MARAÎCHERS

Intervenants
HÉLÈNE VÉDIE, INGÉNIEUR AGRONOME, CHERCHEUSE AU GRAB AVIGNON.





Responsable de formation

Clémence LOUVARD conseillère technique en maraichage à Bio en Normandie

06 52 04 43 58

clouvard@bio-normandie.org



Présentiel

-Alternance entre apports et mise en pratique
-Des méthodes pédagogiques variées et active
-Des mises en situation proches de la réalité

Modalités d'évaluation :

Quiz

Méthode active et participative

Mise en situation réelle

Support de cours fourni

Reste à charge

- **Vivéa : Adhérent à Bio en Normandie : 0€**
- Salariés : 175 euros + frais de dossier*
- Autres statuts : 250 euros + frais de dossier*

**Frais de dossier non adhérent : 49€*

Objectifs

- Identifier les principaux rôles des engrais verts dans un système maraîcher
- Etre capable de choisir les espèces adaptées en fonction des objectifs et du créneau culturale sous abri et en plein champ
- Connaitre les principales étapes de conduite d'un engrais vert, de son implantation à sa destruction
- Comprendre les enjeux et la réalité de fonctionnement de la mise en pratique d'engrais verts dans un système maraicher, observation et échanges sur le terrain.



Prérequis

- Aucun prérequis spécifique.

Programme

8h30 | Accueil

9h00 – 13h00 | Contexte et application

- Identification des principaux engrais verts et leurs rôles
- Choix des espèces en fonction de son contexte
- Conduite des engrais verts de l'implantation à la destruction

13h00 – 14h00 | Pause Déjeuner (non incluse dans les heures de formation)

14h00 – 16h30 | Application terrain

- Visite de parcelles, observation terrain, échanges entres producteurs.

16h30 – 17h00 | Bilan & Évaluation de fin de formation

- Synthèse des acquis et formulation des axes de changement.
- Évaluation des connaissances acquises (quiz).

FORMATION

BIO en normandie

MARAÎCHAGE

NOUVELLE FORMATION

Connaître et reconnaître les bioagresseurs et les auxiliaires en production maraîchère



Dates

PRINTEMPS 2027 ***(OUVERTURE DE LA SESSION SOUS RÉSERVE D'UN NOMBRE MINIMUM DE PARTICIPANTS)***

Durée

2 JOURS

Lieux

LIEU À DÉTERMINER EN FONCTION DES INSCRITS

Public

MARAÎCHERS INSTALLÉS

Intervenants

CÉCILE ANANOUH - CONSEILLÈRE MARAÎCHAGE



Responsable de formation

Cécile ANANOUH Conseillère maraîchage

07 49 38 96 20

cananouh@bio-normandie.org



Présentiel

Visite de fermes

Observations sur le terrain

Modalités d'évaluation :

Quiz

La formation s'appuie sur une démarche inductive et participative

Objectifs

Connaître et reconnaître :

- les principaux ravageurs rencontrés à leurs différents stades et leurs dégâts,
- les auxiliaires à leurs différents stades,
- les principales maladies,
- Observer les cultures et recueillir les premiers éléments pour établir un diagnostic,
- Mettre en œuvre une lutte adaptée à sa situation, mettre en place des aménagements favorables aux auxiliaires.



Prérequis

- Aucun prérequis spécifique.

Programme

jour 1 - Les ravageurs & les méthodes de lutte

- Généralités sur les méthodes d'observation, techniques de reconnaissance et le diagnostic.
- Présentation des principaux ravageurs rencontrés, présentation des moyens de lutte : auxiliaires et autres moyens de lutte.
- Mise en pratique avec une visite sur le terrain.

Jour 2 - Les aménagements favorables & les maladies

- Leviers d'action pour favoriser les auxiliaires, aménagements favorables.
- Présentation des principales maladies rencontrées, et moyens de lutte.
- Mise en pratique avec une visite sur le terrain, réflexion sur la lutte à mettre en place dans la situation observée.

FORMATION

BIO en normandie

MARAÎCHAGE

NOUVELLE FORMATION

Produire de l'endive bio sur ma ferme



Dates

19 OU 26 JANVIER 2027

Durée

1 JOUR

Lieux

LA BLOUTIÈRE (50)

Public

PORTEURS DE PROJET ET MARAÎCHERS

Intervenants

PASCALINE LOUVEL, PRODUCTRICE D'ENDIVES



Responsable de formation

Cécile ANANOUH Conseillère maraîchage

07 49 38 96 20

cananouh@bio-normandie.org



Présentiel

Présentation de l'intervenant

Echanges avec les participants

Visite de ferme

Modalités d'évaluation :

Quiz

La formation s'appuie sur une démarche inductive et participative

Objectifs

- Être capable d'introduire un atelier de production d'endives bio sur ma ferme maraîchère diversifiée



Prérequis

- Aucun prérequis spécifique.

Programme

Module 1 - Produire des racines de qualité

Itinéraire technique, choix variétal, gestion de la récolte

Module 2 - Produire des racines de qualité

Approvisionnement en racines, qualité et logistique
Aménagement du bâtiment et besoins matériels
Cycle et planification
Gestion de la conduite en forçage
Gestion de la récolte et du conditionnement, stockage et qualité
Evaluation de la rentabilité de l'atelier
Problèmes physiologiques et sanitaires au forçage

Module 3 - Analyser les avantages et inconvénients d'une installation

Visite de ferme

FORMATION

BIO en normandie

MARAÎCHAGE

NOUVELLE FORMATION

Développer un atelier verger dans ma ferme maraîchère bio

Dates

28 JANVIER 2027

Durée

1 JOUR

Lieux

SEINE MARITIME ET EURE

Public

PORTEURS DE PROJET ET MARAÎCHERS

Intervenants

MATHIAS ANDRE - CONSEILLER TECHNIQUE EN ARBORICULTURE FRUITIÈRE ET FORMATEUR





Responsable de formation

CLEMENCE LOUVARD conseillère technique en maraichage à Bio en Normandie

06 52 04 43 58

clouvard@bio-normandie.org



Présentiel

Cours théorique le matin

Pratique de la taille l'après-midi

Modalités d'évaluation :

QCM Questionnaire de satisfaction

La formation s'appuie sur une démarche inductive et participative

Objectifs

- Concevoir un verger biologique adapté à son projet
- Reconnaitre et gérer les principales maladies
- Comprendre la taille des arbres fruitiers



Prérequis

- Aucun prérequis spécifique.

Programme

Module 1 - Matin

- Choix des portes greffes, recours au tuteurage, préparation du sol, identification des premiers éléments à observer avant l'implantation
- application de badigeon, installation de pièges contre le carpocapse, choix de variétés peu sensibles et développement de la biodiversité fonctionnelle
- Comprendre la taille des arbres fruitiers

Module 2 - Après-midi

- Pratiquer la taille des arbres fruitiers

BIO
en normandie

MON ADHÉSION

SCANNEZ ICI

TARIF RÉDUIT SUR LES FORMATIONS POUR LES ADHÉRENTS



Toutes nos formations sont qualifiantes, elle visent l'acquisition de compétences professionnelles avec délivrance d'une attestation de réalisation.

COMMENT FINANCER MA FORMATION SELON MON STATUT :

VIVEA finance votre formation dès lors que vous êtes un chef d'exploitation ou d'entreprise non-salarié, aide familial ou conjoint collaborateur.

Vous êtes engagé dans une démarche d'installation (Plan de Professionnalisation Personnalisé – PPP), VIVEA peut prendre en charge les formations indispensables à votre installation sous certaines conditions

Salarié agricole, OCAPIAT peut prendre en charge le cout pédagogique des formations via le dispositif BOOST COMPETENCE. C'est à l'employeur d'adresser la demande de prise en charge à OCAPIAT

Vous êtes en test d'activité (CAE etc.). Plusieurs cas de figure possibles :

- Vous êtes salariés de la coopérative : vous êtes dans la même situation que les salariés agricoles (fond de formation OCAPIAT).
- Vous êtes en contrat CAPE : votre statut dépend de votre situation initiale (pôle emploi, porteurs de projet à l'installation, etc.). Se renseigner auprès de sa couveuse.
- Autre cas de figure ? Se renseigner auprès de ma couveuse.

- L'Agefiph finance les formations des travailleurs en situation d'handicap.

- Pôle emploi et la Région peuvent également être financeurs.

- Le Conseil Régional finance prioritairement les formations des personnes qui ne sont pas indemnisées par Pôle emploi et les jeunes de moins de 25 ans, via les Missions Locales

Aide au remplacement

- Le Service de Remplacement vous remplace lorsque vous suivez une formation pour développer et renforcer vos compétences.

Accessibilité aux personnes en situation de handicap

- Bio en Normandie met tout en œuvre en matière d'accessibilité à nos formations pour les personnes en situation de handicap.



ACCESSIBILITÉ

Accessibilité aux personnes en situation de handicap

Bio en Normandie met tout en œuvre en matière d'accessibilité à nos formations pour les personnes en situation de handicap.

Pour vous garantir de bonnes conditions d'accueil lors de nos formations, Bio en Normandie vous invite à nous contacter au 06.99.78.52.92 ou à formation@bio-normandie.org afin d'évaluer les possibilités d'adaptation des modalités de formation et de trouver la solution la mieux adaptée à votre situation.
Si besoin, vous serez redirigé vers les interlocuteurs et les dispositifs adaptés du territoire.

Liens utiles
- handicap.gouv.fr
- agefiph.fr
- Associations de soutien (ONISEP)

Qualiopi processus certifié
RÉPUBLIQUE FRANÇAISE
Délivrée par
certif opac

La certification qualité a été délivrée au titre de la catégorie d'action suivante :
ACTIONS DE FORMATION



CONDITIONS GÉNÉRALES DE VENTE

Article 1 – Public
Les formations présentées dans le catalogue s'adressent prioritairement aux agricultrices, agriculteurs, conjoints collaborateurs, aides familiaux, salarié·e·s d'exploitation, cotisants de solidarité et personnes engagées dans un parcours d'installation agricole.

Les salarié·e·s d'organismes agricoles ainsi que les publics non agricoles y ont accès dans la limite des places disponibles.

Article 2 - Organisation
Chaque formation est sous la responsabilité d'un.e responsable de formation.
Le nom du responsable de formation, le.s intervenant·e·s le cas échéant, la date, le lieu, les pré-requis, le tarif et le·la formateur·rice sont indiqués sur le bulletin d'inscription, ces informations sont susceptibles de connaître des modifications dont le stagiaire sera avisé dans les plus brefs délais.

L'inscription est enregistrée par ordre d'arrivée à réception du bulletin d'inscription signé accompagné du règlement des frais d'inscription, du chèque de dépôt de garantie de 250 € et des documents nécessaires pour permettre la prise en charge par Vivéa.

L'organisme de formation enregistre sur l'extranet de Vivéa l'inscription, le stagiaire recevra alors un mail de la part de Vivéa et saura immédiatement s'il est finançable et si une contribution stagiaire (CS) supplémentaire doit lui être demandée au regard du plafond de prise en charge annuel Vivéa. On lui demandera son consentement à participer à la formation. Ce consentement autorise Vivéa à régler Bio en Normandie pour le compte du stagiaire.
Une confirmation d'inscription est envoyée par mail aux inscrits 5 jours ouvrés avant le début de la formation.

Article 3 – Frais de déplacement et repas
Les frais de déplacement et de repas sont à la charge du stagiaire.

Article 4 – Réalisation de services
Bio en Normandie se réserve la possibilité d'annuler ou de reporter à une date ultérieure toute formation, notamment si le nombre de participant·e·s est insuffisant.

À l'issue de la formation, une attestation de formation est transmise au stagiaire.

Article 5 - Engagement du stagiaire
Le stagiaire s'engage à retourner à Bio en Normandie son bulletin d'inscription signé accompagné du chèque de règlement des frais d'inscriptions ou et du chèque de dépôt de garantie de 250€ avant le début de la formation.
La participation à la formation est validée par la transmission de l'enquête de satisfaction, de l'évaluation des acquis de la signature de la feuille d'émargement et des documents nécessaires pour permettre la prise en charge.

Le stagiaire (finançable par Vivéa) dispose de 45 jours maximum après la date de fin de formation pour donner son consentement. À défaut il ne sera pas financé par Vivéa et il sera redevable des frais de formation à Bio en Normandie, à savoir 250€/jour de formation.

Article 6 – Dispositions financières
Un chèque de dépôt de garantie de 250 € est demandé au stagiaire lors de sa première inscription à l'une de nos formations. Il sera restitué à la fin de la campagne de formation, soit début juillet de l'année N+1. Le chèque de caution pourra être encaissé pour toute absence non justifiée ou pour non prise en charge par Vivéa.

Dans le cas où le stagiaire ne peut prétendre à aucun fond de formation ou n'est pas à jour de sa cotisation Vivéa, la totalité des frais d'inscription est due. Cette somme, fixée à 250 €/jour, contribue à la prise en charge des frais pédagogiques de Bio en Normandie.
Le montant des frais de formation est indiqué sur le bulletin d'inscription.

Pour bénéficier d'une prise en charge totale ou partielle par Vivéa, le stagiaire doit remplir 3 conditions : être soit :
* chef d'exploitation ou d'entreprise agricole non-salarié, aide familial et conjoint collaborateur (quel que soit le régime juridique de la vie commune : mariage, pacte civil de solidarité ou concubinage) ou cotisant de solidarité,
• à jour de sa contribution formation auprès de la MSA sur l'année N-1 ; Ou être à jour de mon échéancier de paiement mis en place avec la MSA (cotisation MSA)

***installé depuis moins de 2 ans,**
Ilfaut fournir une attestation sécurisée « de régularité de situation » au regard du fond Vivéa que vous pouvez obtenir sur votre espace personnel de la MSA

***En cours d'installation**
nous transmettre en un seul envoi ces 4 documents obligatoires :
La copie de l'attestation des conditions d'éligibilité au financement de VIVÉA délivré par un CEPPP signé et tamponné,
La copie du formulaire « Engagement du créateur ou repreneur d'exploitation agricole » signé,
La copie du PPP signée des 2 conseillers et du créateur ou repreneur. d'exploitation agricole mentionnant la formation suivie,
La copie d'écran du Compte Personnel de Formation du créateur ou repreneur d'exploitation agricole.

Vivéa ne peut pas prendre en charge les personnes qui sont en démarche d'installation plus de 3 années consécutives. Vivéa finance uniquement les formations dont les thématiques sont les Techniques de production animales et végétales.
Contribution stagiaire : les contributeur·rice·s Vivéa à jour de leur cotisation, il est fixé à un maximum de 70 €/jour de formation, sauf conditions particulières (prise en charge totale par Vivéa). Les contributeur·rice·s Vivéa à jour de leur cotisation peuvent prétendre à la prise en charge totale ou partielle des coûts pédagogiques de la formation. Seuls les frais administratifs d'inscription de formation affichés sur chaque bulletin d'inscription restent à leur charge.

Pour les salarié·e·s du secteur agricole, OCAPIAT peut prendre en charge les frais pédagogiques pour certaines formations. L'employeur doit se renseigner auprès Ocapiat pour permettre cette prise en charge, qui se fera une fois la facture acquittée auprès de Bio en Normandie. Pour les autres formations le tarif facturé aux salarié·e·s d'exploitation agricole est fixé à 175 €/jour.

Personne en situation de Handicap:nous contacter à formation@bio- normandie.org ou au 06.99.78.52.92 pourévaluer la possibilité d'adaptation des modalités de formation à votre situation.
Nos formations sont non éligibles au CPF.

Article 7 – Annulation – Rétractation – Absence
1)Annulation de la part du stagiaire : encas d'absence au démarrage de la formation, ou d'abandon en cours de formation pour tout motif non cas de force majeure, la totalité de la participation financière est retenue. En cas de force majeure dûment justifiée, seules les prestations effectivement réalisées sont dues au prorata temporis de leur valeur prévue.

2) En cas d'absence partielle ou totale injustifiée du stagiaire à la formation, le chèque de dépôt de garantie est encaissé par Bio en Normandie.

3) Annulation ou modification par Bio en Normandie :
En cas d'intempérie ou d'indisponibilité de l'intervenant : le stagiaire sera informé de l'annulation ou de la modification dans les plus brefs délais.
Dans les autres cas, le stagiaire est informé au plus tard trois jours ouvrés avant le début de la formation.

Article 8 – Justificatifs à conserver
Une attestation de présence à la formation et une facture le cas échéant sont envoyées au participant à l'issue de la formation. Ces documents sont à conserver notamment pour justifier du crédit d'impôt formation.

Article 9 – Droit à l'image
J'autorise Bio En Normandie à reproduire et exploiter mon image, fixée dans le cadre de photographies pour la prestation de la promotion et la communication de la formation à laquelle j'ai participée.

Bio En Normandie pourranotamment l'utiliser, la publier, la reproduire, l'adapter ou la modifier, seule ou en combinaison avec d'autres matériels, par tous les moyens méthodes ou techniques actuellement connues ou à venir. Cette autorisation est valable pour une autorisation pour une durée de 5 ans sur le territoire national, sur tous les supports matériels et immatériels en tout format connu ou inconnu au jour de la formation. La présente autorisation de l'exploitation de mon droit à l'image est consentie à titre gratuit.